

MOTIFY UPSELL PROMOTER®



Les ventes supplémentaires sont importantes pour une organisation. Pourquoi ? Elles **augmentent le chiffre d'affaires** car la valeur du client augmente. Elles garantissent un **profit plus élevé**, car les produits de ventes supplémentaires ont souvent une marge plus élevée. La **valeur et la motivation** du personnel augmentent et, pour finir, **l'expérience client** augmente également. Une vente supplémentaire pertinente pour un client garantit une valorisation, une fidélité et des chances de visites répétées plus élevées.

QU'EST-CE QUE LE MOTIFY UPSELL PROMOTER® ?

Le Motify Upsell Promoter® encourage les ventes supplémentaires à la caisse en confrontant constamment l'employé à des opportunités de vente appropriées. Comment fait-on cela ? Nous plaçons des tablettes de grande qualité sur place aux points de caisse. Les tablettes présentent une

sélection de produits adaptés aux ventes supplémentaires, chaque produit ayant un objectif. L'employé indique sur la tablette lorsque des ventes supplémentaires d'un certain produit ont eu lieu. Lorsque l'objectif est atteint, le bord autour du produit devient vert.

AVANTAGES



CONSTAMMENT CONSCIENT

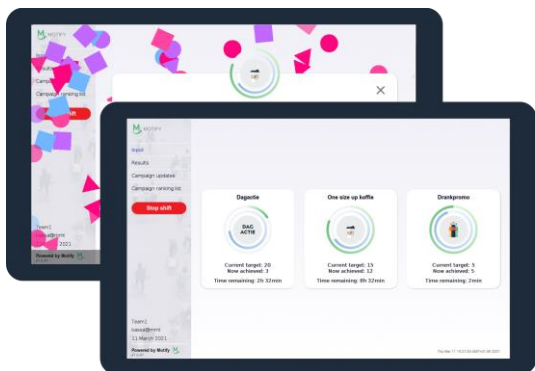
Les employés sont constamment conscients de la possibilité de ventes supplémentaires car des produits sont en vue.

OBJECTIFS CLAIRS

En fixant des objectifs clairs, les employés savent ce qu'on attend d'eux. Ils reçoivent un feedback immédiat sur la manière dont ils contribuent au succès du magasin.

LUDIFICATION

Chaque employé ou équipe a son propre compte, grâce auquel les performances d'équipe ou personnelles peuvent être enregistrées. Les employés peuvent également voir les performances de chacun via la tablette, créant une forme de compétition.



COMPREHENSIBLE POUR TOUS

Le Motify Upsell Promoter© a un aspect accueillant et est convivial pour l'employé. Les produits sont représentés clairement et de manière reconnaissable et la saisie de ventes supplémentaires est complétée en quelques touches. Cela garantit une action supplémentaire minimale pour l'employé.

LA REGIE EN MAINS PROPRES

Les tablettes peuvent être contrôlées à distance en ligne via un compte personnel. Il contient divers produits adaptés aux ventes supplémentaires. Les produits peuvent être allumés ou éteints sur les tablettes au simple toucher d'un bouton. Cela permet d'afficher les produits les plus adaptés à tout moment de la journée.



RESULTATS DISPONIBLES EN LIGNE

Le Motify Upsell Promoter© utilise un environnement de Business Intelligence. Ainsi, les résultats résultant de l'utilisation du système deviennent vivants et immédiatement visibles pour vous. De plus, ce tableau de bord offre la possibilité de comparer les résultats sur différentes périodes. Cela permet d'intervenir tôt.

À PROPOS DE MOTIFY

Motify B.V. est une société de logiciels spécialisée dans l'optimisation des résultats de vente. D'une part en stimulant les ventes supplémentaires à la caisse enregistreuse, d'autre part en mesurant l'expérience client et invité. Nous avons entretemps réussi à attirer un certain nombre de gros clients dans les secteurs de l'essence, des loisirs et de la vente au détail.

Plus d'informations peuvent être trouvées sur www.motify.fr

CONTACT

info@motify.fr